



УПРАВЛІННЯ ФІНАНСАМИ В СТОМАТОЛОГІЧНІЙ КЛІНІЦІ

Бізнес

Чого очікують стоматологи від своєї клініки? Все просто! Прибутку!!! Натомість часто лікар каже - ніби пацієнти є, а грошей від клініки не отримую. Бачити витрати, контролювати і впливати на прибуток, правильно виділяти інвестиції вас навчить фінансист Sarunas Perminas. На своєму курсі він ділиться фінансовою моделлю, створеною спеціально для стоматологічного бізнесу.

Ключові теми:

- **рентабельність клініки**
Як правильно аналізувати процеси, що впливають на прибутковість клініки та які заходи слід вживати для збільшення рентабельності? Бонус для учасників - таблиці, для визначення рентабельності лікарів та кабінетів
- **зарплата лікаря**
як правильно визначити обсяг зарплати і при цьому не втратити рентабельності?
- **управління матеріалами та знижками**
як побудувати ефективну систему знижок та використання матеріалів?
- **цінник процедур**
як бути конкурентоспроможними, в той же час підняти прибутковість? Бонус для учасників - прайс-лист, який базується на собівартості процедури, з урахуванням сприйняття пацієнта
- **ефективна структура клінік**
як підвищити ефективність персоналу? Детальний розбір теми про розподіл та контроль обов'язків.
- **як правильно пропонувати Premium рішення та більше заробляти?**

КИЇВ - 14.05

Спікер	Sarunas Perminas
Години	09:00 - 18:00
Місце	Hilton
Вартість	9 900 грн
Мова навчання	російська



Sarunas Perminas